

UN PROBLEMA. NOVENTA MINUTOS. RESUELTO.

Traes tu próxima cotización, la propuesta que no te atreves a mandar o el cliente que no cierra. Sales con el precio puesto y el mensaje escrito. No vendo una hora de mi tiempo: vendo que salgas con la decisión tomada.

Sin motivación. Con método.

PARA QUÉ SIRVE

Cuánto cobrar por este trabajo

No sabes si poner 800 o 2.000. Sales con el número final, cómo decirlo y cómo sostenerlo.

La propuesta de mañana

La que llevas tres días posponiendo. La corregimos en vivo y queda lista para enviar.

El cliente que dijo "lo pienso"

El mensaje de rescate exacto para el cliente que se enfrió. Sin rogar y sin descuento.

Tu primer cliente corporativo

Te llegó una empresa grande y no sabes ni qué cobrar. Sales con el plan de esa negociación.

CÓMO FUNCIONA

1

Me escribes con tu caso en una línea

Qué vendes y cuál es el problema. Si no se resuelve en 90 minutos, te lo digo de frente y no me pagas.

2

Pagas y agendamos

Con el pago adentro, la sesión queda dentro de las siguientes 48 horas. Una reprogramación. Sin devoluciones: hay resultado.

3

El material, el mismo día

Cero teoría: decidimos y escribimos. Antes de que termine el día tienes el material en tu WhatsApp, en limpio.

CONDICIONES

\$350 · pago por adelantado

Se agenda dentro de las 48 horas del pago

Material en limpio el mismo día

Máximo 3 intensivos por semana

No es para ti si vienes a "conversar a ver qué sale", si le vas a pedir descuento a la sesión donde aprendes a no dar descuentos, o si \$350 te parece caro para resolver una cotización de miles: ese cálculo es el que te tiene cobrando barato.

ESCRÍBEME POR WHATSAPP

+593 98 423 2558 · wa.me/593984232558
vendetecaro.com/intensivo

Rafael Suárez · Véndete Caro
Quito, Ecuador